

研修カリキュラム  
セミナーカリキュラム  
のご提案

2020年10月1日

中小企業診断士・行政書士

エースコンサルティング代表 椎原秀雄

## テーマ 1：経営拡大に向けた財務基盤強化研修

= 財務を中心とした企業経営基盤の強化策 =

### カリキュラム

- .事業を取り巻く環境変化
- .財務分析と課題解決
- .事業分析と課題解決
- .ケーススタディー
- .グループディスカッション、発表、講評

## テーマ 2：マーケティング 1 日研修

### カリキュラム

- .マーケティングとは
- .顧客満足
- .購買者の心理と購買行動
- .マーケティングの展開
- .ケーススタディー
- .グループディスカッション、発表、講評

## テーマ 3：中小企業の与信管理の基礎研修

### カリキュラム

.債権管理の意義

.取引の各段階における債権管理

.財務諸表

.財務分析のポイント

.資金繰り表

\* 各章終了後に理解度ミニテスト

## テーマ4：経営戦略セミナー

### カリキュラム

- ・ 経営とは、戦略とは
- ・ 企業経営を取り巻く要素の関係
- ・ 経営理念とビジョン
- ・ 経営戦略策定のポイント
- ・ 分析から戦略策定へ

## テーマ5：与信管理の実務セミナー

### カリキュラム

- ・ 与信管理とは
- ・ 与信管理の流れ
- ・ 取引開始時の与信管理
- ・ 取引先信用不安時の与信管理
- ・ 取引先破綻時の与信管理